

# ERGO

A Munich Re company

## Ihre Entscheidung. Ihr Erfolg.

Werden Sie Unternehmer bei ERGO AO,  
einer Vertriebsorganisation von ERGO.





# Nehmen Sie Ihre Zukunft in die Hand!

Sind Sie bereit für eine Karriere als selbstständiger Unternehmer – mit einem starken Team, das Ihnen Rückendeckung gibt? Dann heißen wir Sie herzlich willkommen bei der ERGO Ausschließlichkeitsorganisation (ERGO AO).

Wir suchen Persönlichkeiten, die sich frei entfalten und die Chance nutzen wollen, ihr eigener Chef zu sein. Bei uns haben Sie alle Möglichkeiten: Als innovativer Vertrieb bieten wir Ihnen eine starke Präsenz am Markt, ein dichtes Kundennetz und ausgezeichnete Produkte. Digitale Tools und neue Medien gehören für uns ebenso dazu wie eine nachhaltige Unterstützung bei Ihrer persönlichen Weiterentwicklung. Nicht zu vergessen das überzeugende Provisionsmodell – eine solide Grundlage für Ihre Zukunft als selbstständiger Vertriebspartner.

**Klingt gut? Dann los: Starten Sie heute Ihre Karriere im Vertrieb der ERGO AO – eine Partnerschaft mit Zukunft.**



Ich freue mich darauf, Sie bei ERGO AO begrüßen zu dürfen!

Ihr

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Olaf Bläser'.

Olaf Bläser  
Mitglied des Vorstands der ERGO Deutschland AG,  
Vorstandsvorsitzender der ERGO Beratung und Vertrieb AG

# ERGO Ausschließlichkeitsorganisation – eine Erfolgsgeschichte.

Mit Ihrer Entscheidung für ERGO AO setzen Sie auf eine der großen Organisationen der Vertriebsgesellschaft von ERGO.

Weltweit in mehr als 30 Ländern vertreten, konzentriert sich ERGO auf die Regionen Europa und Asien und zeugt mit 19 Mrd. Euro Beitragseinnahmen von einer Finanzkraft, die Zukunft sichert. Im Heimatmarkt Deutschland gehört ERGO über alle Sparten hinweg zu den führenden Anbietern am Markt. Rund 40.000 Menschen arbeiten weltweit als

angestellte Mitarbeiter oder als selbstständige Vertriebspartner für die Gruppe. Sie alle überzeugen Kunden überall auf der Welt mit leistungsstarken Produkten, individueller Beratung und großem persönlichen Engagement.

## Gut aufgestellt – auf Digitalisierung eingestellt

Das Kaufverhalten, die Informationsbeschaffung und die Kommunikationskanäle verändern sich im Zuge der Digitalisierung nachhaltig. Kunden nutzen in ihrem Alltag neueste Technologien und Kommunikationswege und erwarten das auch von anderen. Ein deutlich verändertes Marktumfeld, für das wir zukunftsorientierte Strategien entwickelt haben.

ERGO positioniert sich in den Wachstumsmärkten, die durch neue Techniken, Wege und Möglichkeiten entstehen. Mit innovativen Produktlösungen, wegweisenden Assistance-

Leistungen und attraktiven Services, die das Leben unserer Kunden sicherer, flexibler und komfortabler machen.

Wir sind auf die Ansprüche moderner, hybrider Kunden in einer digitalisierten Welt eingestellt. Wir haben Kompetenzen gebündelt, digital aufgerüstet und treiben die größtmögliche Ausschöpfung der Vertriebspotenziale so stetig voran. Welchen Weg zu uns man auch wählt: Wir begleiten und beraten Kunden oder Interessenten nahtlos und unkompliziert – auch über unterschiedliche Kanäle hinweg.



Unsere starken Marken:

**ERGO** **DKV**

Unsere starken Partner:

**MEAG** **w&w** **wüstenrot** **MetallRente** **planethOme**

Bekannte Spezialisten aus allen Bereichen bieten Ihnen leistungsstarke Produkte für Ihre künftige Tätigkeit.

# Neun gute Argumente für eine Karriere bei ERGO.

Warum sich der Einstieg bei ERGO AO für jeden lohnen kann.



## Start in die Selbstbestimmung

Sie sind Ihr eigener Chef. Bei uns können Sie als selbstständiger Unternehmer Karriere machen. Und das mit langfristiger Erfolgsperspektive und freier Zeiteinteilung.

## Umfangreiche Investitionen

ERGO AO unterstützt ihre Partner mit allem, was sie für eine erfolgreiche Existenzgründung brauchen. Ihre Investition: Zeit und Begeisterung.



## Leistungsgerechte Bezahlung

Bei ERGO AO werden Sie fair nach Ihrem Erfolg bezahlt, unabhängig davon, wer oder was Sie sind. Das Karrieresystem ist transparent und nachvollziehbar.



## Know-how als Erfolgsfaktor

Mit unserem Ausbildungskonzept begleiten wir Ihren Weg bei ERGO AO von Anfang an. Und das flexibel und zielgerichtet.



## Fit für das digitale Zeitalter

ERGO AO arbeitet bereits heute mit innovativen digitalen Tools und viel Gespür für neue Medien.

## Maximale Unterstützung

Wir bieten Ihnen moderne IT-Systeme, preisgekrönte vertriebsunterstützende Apps und eine strukturierte, bedarfsgerechte Beratung für die On- und Offline-Betreuung Ihrer Kunden.



## Produkte mit Top-Bewertungen

Sie profitieren von einem Rundumangebot bekannter Marken und maßgeschneiderter Produkte.



## Eine große Familie

Sie arbeiten erfolgreich in einem hochmotivierten, freundschaftlichen Team. In Deutschland ist ERGO AO flächendeckend mit rund 6.500 Geschäftspartnern vertreten.



## Sicherheit auch in Zukunft

Mit der ERGO Vertriebspartnerversorgung partizipieren Sie an einem attraktiven Vorsorgemodell. Sie bauen sich damit einfach und unkompliziert eine betriebliche Altersvorsorge für Ihre persönliche Zukunftssicherung auf.

# ERGO AO: Impulsgeber auf Wachstumskurs.

Als Unternehmer im Vertrieb ERGO AO profitieren Sie von einem stetig wachsenden Markt: Einkommensabsicherung, Vorsorge und Vermögensbildung. Und von einer Top-Zielgruppe, durch die Sie mit uns wachsen können – hybride Kunden, die ihre Kaufentscheidung on- und offline treffen.

Denn ein immer größer werdender Teil unserer Kunden schätzt die modernen Interaktionsmöglichkeiten auf allen Kanälen. Zeit und Raum spielen für die sogenannten hybriden

Kunden keine Rolle mehr. Das Gute dabei – es war noch nie so einfach und attraktiv, den Kundenwünschen zu entsprechen. Jederzeit, ganz nah dran.

## Hybride Partner für hybride Kunden

Wir setzen Maßstäbe in der bedarfsorientierten Beratung und suchen Partner, die mit regionaler Bodenhaftung in der digitalen Welt zu Hause sind. Partner, die Online-Vertriebskanäle mit dem klassischen Agenturmodell verschmelzen

und den Kundenwunsch nach Beratung und Verfügbarkeit auf allen Kanälen verbinden. Gut vernetzt, offen für Neues, erfolgsorientiert.

### Chancen über Chancen



**909**  
Facebook-Fanseiten mit  
**15.000**  
Besuchern im Monat



**2.288**  
Homepages mit aktivierter  
WhatsApp



**1.260**  
Homepages mit aktivierter  
Online-Terminbuchung



**5.608**  
Google-My-Business-Accounts  
**308.000**  
Aufrufe im Monat

**182.000**   
Homepage-Besuche im Monat

<sup>1</sup> Lt. Deutscher Bundesbank, Stand: Januar 2020; Alle anderen Zahlen: ERGO, Stand 4.2020.

Nutzen auch Sie die Stärke von ERGO AO für Ihren persönlichen Erfolg!

# Karriere im Vertrieb – Perspektiven in der Selbst- ständigkeit bei ERGO AO.

Ein Job mit Zukunft – flexibel, familienfreund-  
lich und selbstbestimmt.

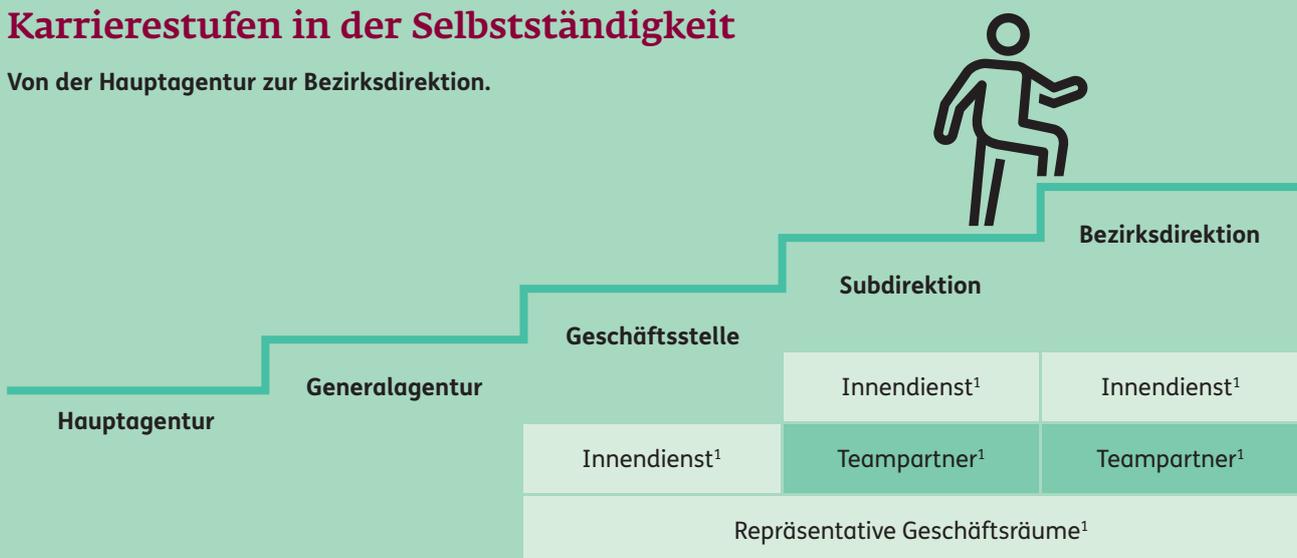
## Ihr Start mit uns in die Selbstständigkeit

**Gut geplant und gut beraten. Ihr Start in die Selbstständigkeit wird intensiv von uns begleitet.**

Wer Einsatz zeigt, kann sich eine sichere Existenz aufbauen. Starten Sie Ihre Karriere in einem Unternehmen, das persönliches Engagement und die Freude an Leistung mit gezieltem Aufstieg honoriert.

## Karrierestufen in der Selbstständigkeit

Von der Hauptagentur zur Bezirksdirektion.

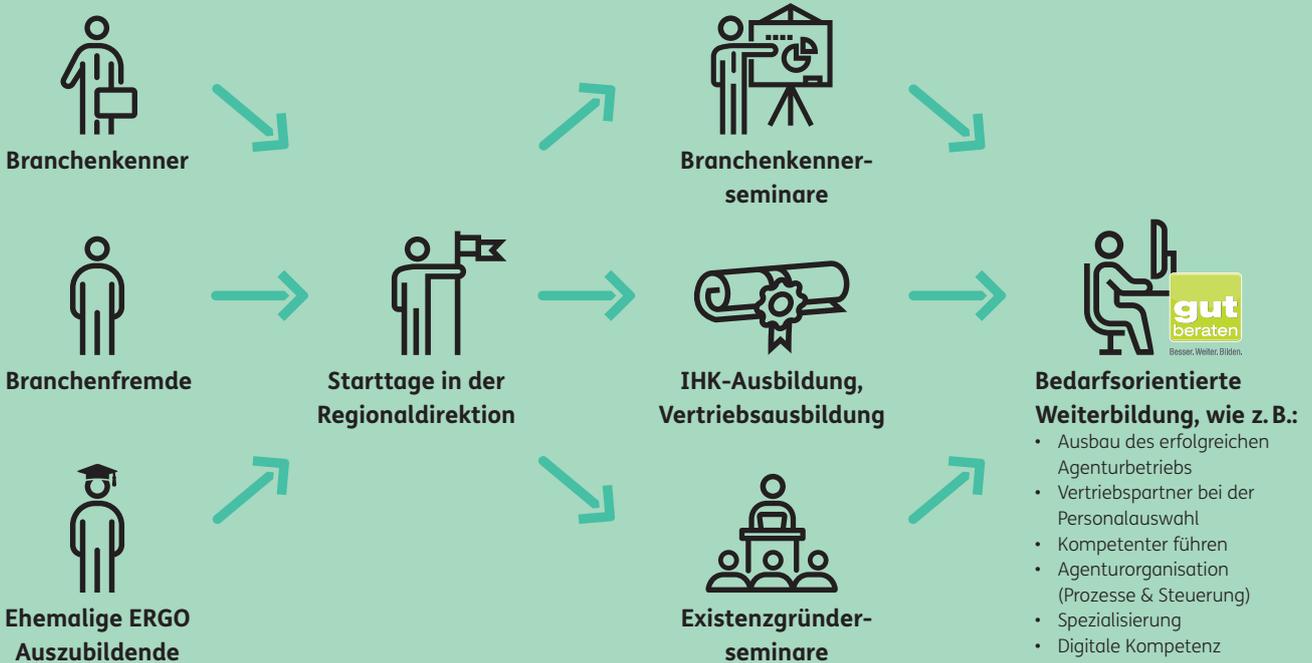


Selbstständig bedeutet nicht nur selbst und ständig. Besonders erfolgreich sind Sie im Team. Mit einem gemeinsamen Ziel und unter einer gemeinsamen Leitung. Gehen Sie den Weg des kontinuierlichen Wachstums und profitieren Sie von einem steten Zugewinn an Qualifizierung, Kompetenz und unternehmerischer Verantwortung!

<sup>1</sup> Voraussetzungen der Karrierestufen.



## Ihr Weg zur Unternehmeragentur





# Ihr Erfolg ist unser Erfolg: Bauen Sie auf unsere Unter- stützung.

Wir unterstützen Sie von Anfang an – mit einem Aus- und Weiterbildungsprogramm für mehr persönliche Souveränität.

## Qualifikation bringt Sie weiter.

Hohes Kundenvertrauen durch exzellente Beratungsqualität ist das Erfolgsrezept von ERGO AO. Das gilt auch für Sie persönlich: Nur eine fundierte Ausbildung macht Sie zum ausgezeichneten Berater. Deshalb erwartet Sie ein modulares Konzept mit einem Mix aus Theorie und Praxiswissen. Ideal aufeinander abgestimmt. So beginnen Sie mit einer Startphase in Ihrer Regionaldirektion, erwerben als Neueinsteiger innerhalb kürzester Zeit einen anerkannten IHK-Berufsabschluss zum Fachmann für Versicherungsvermittlung und absolvieren die ERGO AO Vertriebsausbildung. Ein Paket für Ihre Zukunft!

## Wer vorankommen will, braucht Rückendeckung.

**Unsere Kunden stehen im Mittelpunkt unseres Handelns. Wir beraten und betreuen sie stets fair und kompetent. Deshalb legt ERGO AO großen Wert auf Ihre regelmäßige Weiterbildung. Mit unserem hohen Anspruch unterstreichen wir unser langjähriges Bekenntnis zur Brancheninitiative „gut beraten“.**



Regelmäßige Weiterbildung ist eine gesetzliche Pflicht. Aber wir sehen viel mehr darin: Weiterbildung gibt uns die Chance, unsere Kunden durch eine besonders persönliche Beratung und noch mehr Sachkenntnis zu überzeugen.

Und ganz gleich, ob Sie das Akademie-Portal zur Auswahl Ihrer Seminare nutzen oder bedarfsgerechtes Selbstlernen praktizieren – wir bringen Sie fachlich und verkäuferisch immer auf den neusten Stand. Mehr noch: Durch die Erweiterung Ihres Produktportfolios können Sie sich jederzeit neue Vertriebsmöglichkeiten eröffnen.

Entscheiden Sie, was zu Ihnen passt: Wir bieten Ihnen Weiterbildung, die sich ideal in Ihr Leben integrieren lässt. Neben fachlichen Seminarbausteinen stehen Ihnen umfangreiche Qualifizierungsmaßnahmen offen, die Sie mit Zertifizierungen oder Prüfungen abschließen.



### Einige Beispiele:

#### ERGO interne Qualifizierungsmaßnahmen

- Haftungsdachzertifizierung zur Vermittlung von Fondsgeschäft
- Experte für Gewerbe-/Industrie-Geschäft
- Experte für betriebliche Altersversorgung
- Experte für Gesundheit
- Experte für Unternehmensversorgung

#### Externe Berufsqualifikation

- Finanzanlagenfachmann/-frau (IHK)
- Fachmann/-frau für Immobiliendarlehensvermittlung (IHK)
- Fachwirt/-in für Versicherungen und Finanzen (IHK)
- Technischer Underwriter der gewerblichen und industriellen Sachversicherung (DVA)
- Haftpflicht-Underwriter (DVA)

# Beratung, die Maßstäbe setzt: der digitale ERGO Kompass.

Strukturierte Beratung über alle Kommunikationskanäle, die Kunden überzeugt und langfristig bindet: Das ist Ihr Wettbewerbsvorteil bei ERGO AO.

Der ERGO Kompass ist eine speziell für uns entwickelte Beratungssoftware, die Sie in Verkaufsgesprächen wertvoll unterstützt. In acht Themenfeldern dreht sich hier alles um einen Interessenten oder Kunden und seine Bedürfnisse. Ein Tool, das für Beratungsqualität steht und Ihnen die Arbeit erleichtert.



## Wegweiser zum Erfolg: Der Name ist Programm.

Schnell, richtungsweisend, interaktiv – das ist der ERGO Kompass. Mit diesem digitalen Werkzeug können Sie jedes Gespräch individuell aufbauen und steuern. Denn gute Beratung heißt für uns, den Bedarf eines Interessenten oder Kunden auszuloten. Selbst komplexe und beratungsintensive Themen wie die Absicherung von Einkommen und Ruhestand können Sie mit unserer Beratungssoftware plakativ und attraktiv gestalten.

### Mit dem ERGO Kompass können Sie

- ✓ Versorgungslücken automatisch berechnen
- ✓ wichtige Aspekte für den Kunden visualisieren und herausstellen
- ✓ Lösungen nach Kundenbedarf automatisch ermitteln
- ✓ mit Eingabe weniger Daten schnell zum Ziel kommen
- ✓ die Tarfberechnung weitgehend im Hintergrund erledigen
- ✓ die Beratung mühelos automatisch dokumentieren





## Interaktive Kundenbetreuung – ein Gewinn für Ihre Kunden und Sie

Der ERGO Kompass steht Ihnen nicht nur auf Ihrem Notebook zur Verfügung. Mit dem optional bestellbaren digitalen Beraterplatz in Ihrem Ladenlokal werden Beratung und Versicherung erlebbar. Mittels Touch-Display kann Ihr Kunde sich beispielsweise Lücken seiner Altersvorsorge oder Einkommensabsicherung plakativ darstellen lassen.

Das lösungsorientierte Angebot steht nur einen Klick weiter zur Verfügung. Sollten sich speziellere Fragen ergeben, können Sie gemeinsam mit Ihrem Kunden zentrale ERGO Spezialisten spontan per Skype in das Beratungsgespräch schalten. Eine effiziente Unterstützung mit echtem Mehrwert.

## Eine Verbindung, die Effizienz schafft

Das Kundenkontaktmanagement hilft Ihnen das Potenzial Ihrer Kunden automatisiert zu erkennen, zu pflegen und zu entwickeln. So werden auf Basis Ihrer Kundendaten automatisiert Kontaktimpulse und wichtige Anlässe für Beratungsgespräche mit dem Kompass generiert.

---

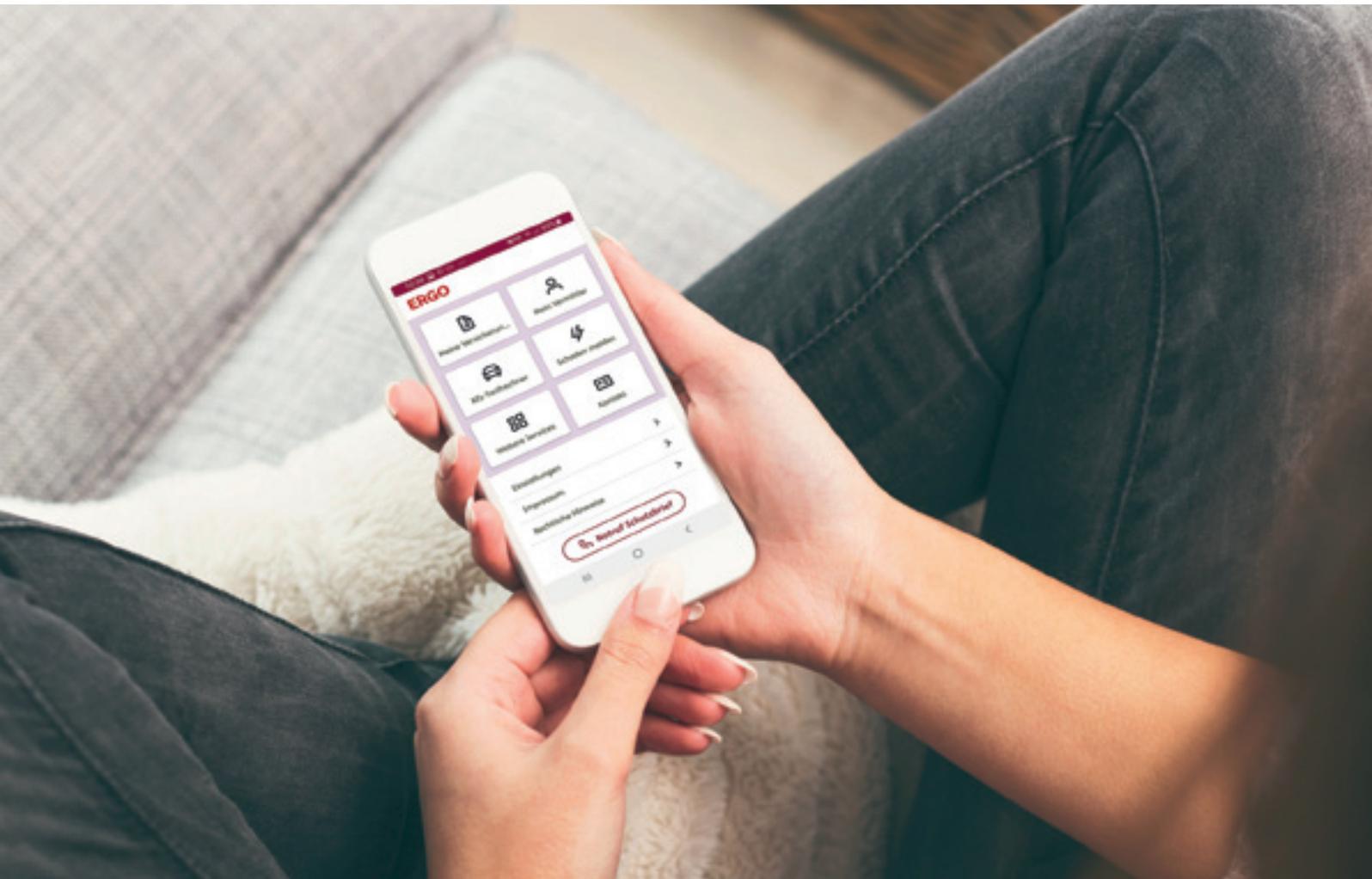
### Eine technische Unterstützung, die

- Freiräume für Ihr Kerngeschäft schafft
  - effiziente Kundenbetreuung ermöglicht
  - Konzentration auf den Kundenbedarf erlaubt
- 

**Ein Mehr an unternehmerischer Freiheit ganz im Sinne Ihrer Kunden.**

# Willkommen in der digitalen Welt von ERGO AO.

Für ERGO AO ist Digitalisierung nicht Zukunft, sondern Realität: Wir bieten Ihnen schon heute eine große Vielfalt an Online-Systemen, auf die Sie jederzeit und überall zugreifen können. So führen wir unsere Partner stets auf den neusten Wegen erfolgreich ins Unternehmertum.



Mit den ERGO Apps und Webapplikationen können Sie viel Zeit und Aufwand sparen. Aus den technischen Möglichkeiten das Optimum für Sie herauszuholen und Ihre Arbeit durch smarte Technik deutlich zu vereinfachen – daran arbeiten wir stetig. Freuen Sie sich auf die neuen digitalen Helfer, die Sie immer in der Hosentasche haben.

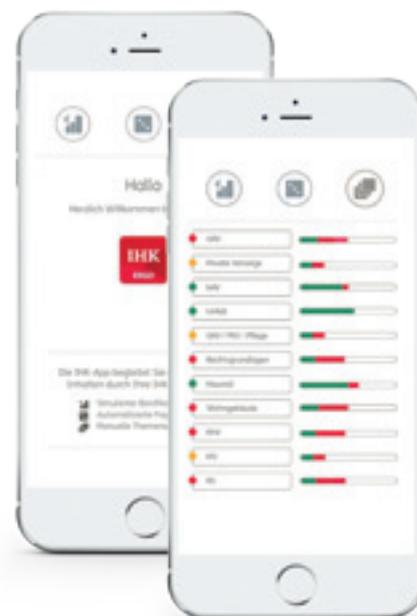
## Spielerisch zum Prüfungserfolg

### IHK-Quiz-App

Diese clevere Smartphone-Anwendung bietet Ihnen unter anderem die Möglichkeit, den gesamten Lernstoff wie in einer Prüfungssituation zu testen. Spielerisch leicht und so oft Sie wollen – bis der Stoff sitzt. Die App weist Sie in drei Ampelfarben darauf hin, wo Sie noch Lernbedarf haben.

### ERGO Bildungs-Apps

Fachinformationen und spezielles ERGO Know-how mobil und spielerisch erwerben: Die ERGO Bildungs-Apps für Ihr Smartphone machen Sie fit für das Lernen der Zukunft – und außerdem einfach Spaß. Unsere neuesten Smart Learning Solutions für das innovative Blended Learning sind ein wichtiger Baustein im Bildungsmanagement!



## Ihre Vermittler-Homepage? Einfach smart!

**Wir bieten unseren Agenturpartnern einen modernen, attraktiven Online-Auftritt. Seien Sie an 365 Tagen im Jahr, 24 Stunden am Tag online für Kunden und Interessenten erreichbar – mit Ihrer ERGO Vermittler-Homepage inklusive WhatsApp und Online-Terminbuchung und Skype-Videoberatung.**

Außerdem können Sie Ihre Profile auf sozialen Netzwerken mit der ERGO Vermittler-Homepage verbinden. Sie merken: Die ERGO Vermittler-Homepage ist weit mehr als eine professionelle Außendarstellung – sie verschafft Ihnen bei aktiver Ansprache mehr Sichtbarkeit, Kundenkontakte und Online-Geschäft.

Zeitgemäße **ERGO Tools** unterstützen Sie bei der Vermarktung Ihrer Präsenz in der digitalen Welt. So können Sie Ihre Online-Services und Abschlussmöglichkeiten bewerben und steigern damit die Besucherzahlen Ihrer Vermittler-Homepage.

## Mobiles Büro mit Agentur2Go

Unterwegs alle Termine, Kundendaten und Dokumente griffbereit – die Allround-App Agentur2Go macht's möglich. Mit Ihrem smarten Begleiter haben Sie die Kundenakte digital in der Tasche. Umfangreiche Funktionen ermöglichen Ihnen volle Flexibilität.



### Ihre ERGO Tools:

- **Social-Media-Support:** Stechen Sie aus der Masse hervor – mit unseren personalisierten Vorlagen für Facebook- und Instagram-Posts.
- **Videobotschaften:** Setzen Sie sich in Szene – und treten Sie mit personalisierbaren Videos zu verschiedenen Anlässen, Produkten oder Aktionen mit Ihren Kunden/Interessenten in Kontakt. Sie können Ihre Videos schnell und einfach mit unserem Video Creator erstellen und bearbeiten. Und natürlich direkt per Mail oder WhatsApp versenden oder auf Ihrer Facebook-Fanpage posten.
- **E-Mail-Marketing:** Sie wollen schnell agieren und reagieren? Dann nutzen Sie doch einfach unsere E-Mail-Aktionen. Ein unkomplizierter Weg, um die Empfänger für ein attraktives Vertriebsthema zu sensibilisieren und einen Termin bzw. Online-Abschluss über Ihre Vermittler-Homepage zu forcieren.

## ERGO Vertriebssoftware „EASY“

**So gut, dass sie wiederholt mit dem renommierten Eisenhut Award für Vertriebssoftware in den Kategorien Agentursysteme und ERGO App-Baukasten prämiert wurde. Eine hochrangig besetzte, unabhängige Jury zeichnete die funktionale Breite von EASY über alle Produktbereiche aus. Die Durchgängigkeit der Prozesse aus Beratung, Berechnung und die Berücksichtigung der rechtlichen Rahmenbedingungen sind in weiten Teilen gut gelöst.**

Der Eisenhut Award wird seit 1999 jährlich vom Bundesverband Deutscher Versicherungskaufleute (BVK) und von der Konzeptentwicklungs- und Beratungs-/Innovationswerkstatt der Assekuranz und Finanzdienstleister (KuBI e.V.) vergeben. Mit seiner 18-jährigen Geschichte ist er der älteste Award für Vertriebssoftware im deutschen Finanzdienstleistungsbereich. Bewertet werden Einzelkomponenten wie Beratungssoftware, vor allem aber Gesamtlösungen, zum Beispiel Agentursysteme.

## Franke und Bornberg VertragsCheck (F&B-App)

**Die fb-App bietet Ihnen einen schnellen und objektiven Versicherungsvergleich und unterstützt so optimal jedes Ihrer Verkaufsgespräche. So können Tarife der Wettbewerber den aktuellen ERGO Produkten gegenübergestellt werden – und das Ganze mit einem tagesaktuellen Ergebnis.**

Praktisch ist, dass der fb-VertragsCheck für mobile Geräte optimiert ist: Damit können die Vergleiche ganz einfach auf dem Smartphone oder Tablet durchgeführt werden. Durch die Kooperation mit der Ratingagentur Franke und Bornberg ist der Versicherungsvergleich unabhängig und neutral.

---

**Der mobile Franke-und-Bornberg-Leistungsvergleich erleichtert den Vertrieb. Dabei bietet die App beachtliche Vorteile:**

---

- ✓ Vergleich in drei einfachen, intuitiven Schritten
  - ✓ Mehr Kundenvertrauen durch objektive Auswertung
  - ✓ Vielfältige Terminanlässe und Ansatzpunkte für Gespräche mit Kunden und Interessenten
  - ✓ Leichter Zugang zu Fremdverträgen
  - ✓ Digitales Tool – jederzeit und überall verfügbar
- 

## ERGO 2GO

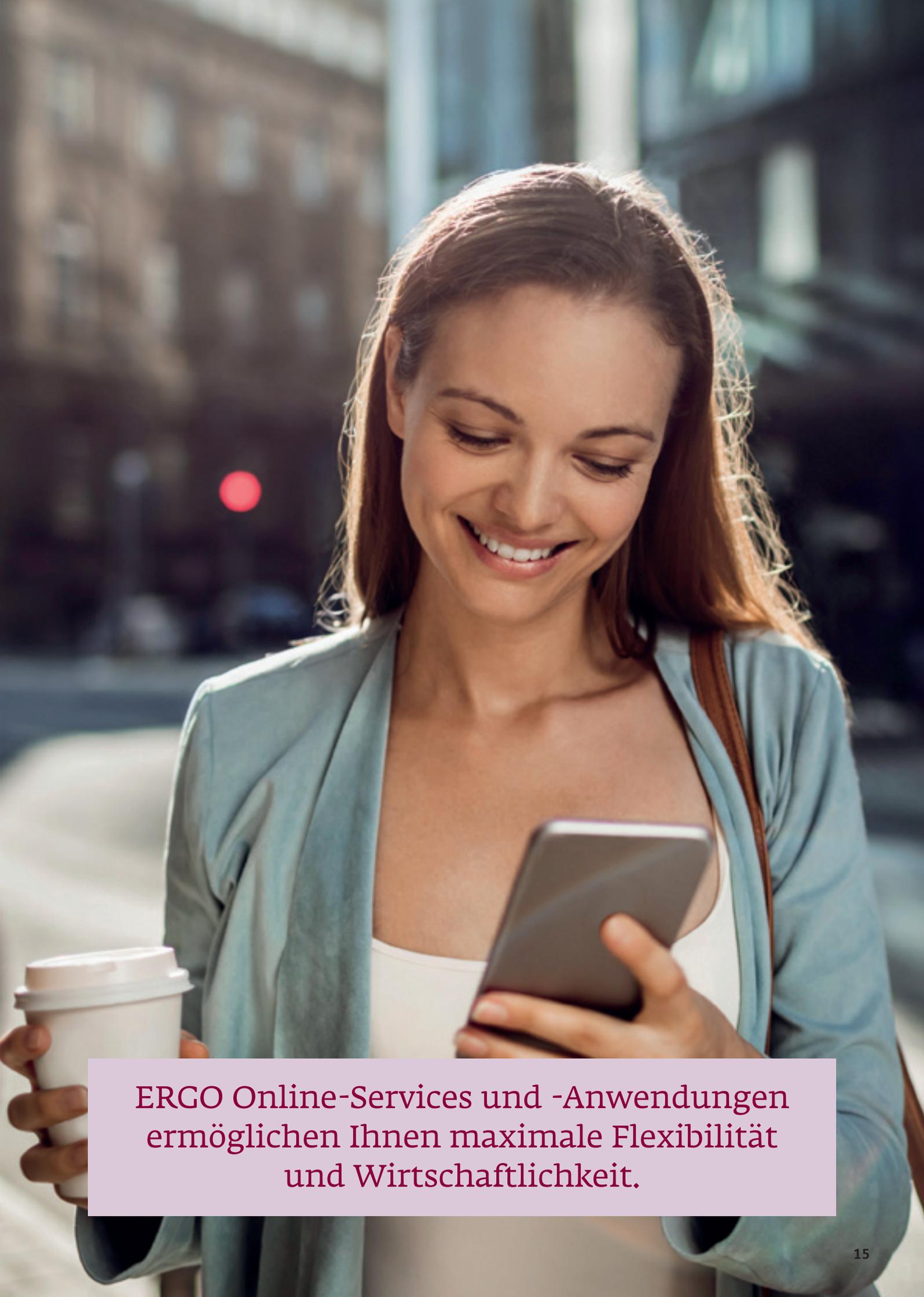
**ERGO ist überall mit Ihnen unterwegs!**

Diverse ERGO Anwendungen, Ihr ERGO Mailpostfach, Laufwerke und das ERGO Intranet stehen Ihnen online außerhalb des Unternehmens zur Verfügung.



**Die Nutzung von ERGO 2GO wirkt sich äußerst positiv auf Ihre Arbeitssituation aus:**

- Ermöglicht flexible Arbeitssituationen
- Unterstützt die Zusammenarbeit über Standorte weltweit
- Sorgt für den flexiblen Umgang mit Arbeitsmitteln vor Ort (Download) bei hohem Reiseaufkommen



ERGO Online-Services und -Anwendungen ermöglichen Ihnen maximale Flexibilität und Wirtschaftlichkeit.

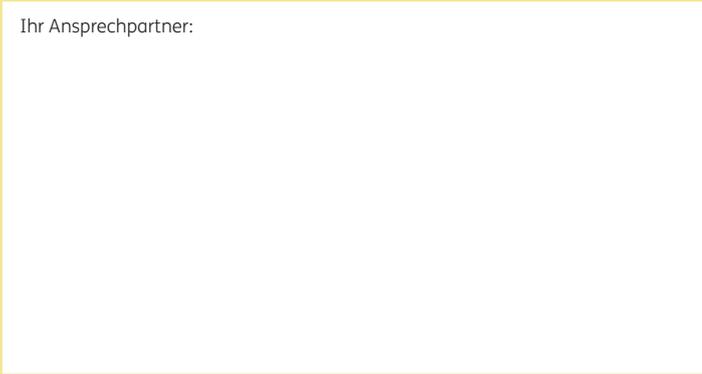
# Und wann werden Sie Vertriebspartner (m/w/d) von ERGO?

Starten Sie bei einem Unternehmen, das Ihr persönliches Engagement und Ihre Erfolge honoriert. Kontaktieren Sie am besten gleich Ihren persönlichen Ansprechpartner.

**Kommen Sie jetzt zu ERGO AO!**  
**Ein Vertrieb. Ein Team. Ein Erfolg.**

Bitte schicken Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an

Ihr Ansprechpartner:



Weitere Infos finden Sie unter:  
**[www.vertriebskarriere.ergo.com](http://www.vertriebskarriere.ergo.com)**

Gleichberechtigung und Diversity werden bei uns großgeschrieben – aus Gründen der Lesefreundlichkeit sehen wir in diesem Druckstück jedoch von einer geschlechtsspezifischen Schreibweise ab.

© ERGO Group AG | 40198 Düsseldorf | 50074631 | 8.2020 | VKF5D | Marketinginformation